

Limmex AG



Ausrichtung und Strategie

Kurzvorstellung Limmex
Dr. Johannes Lübbers
Stand 03.07.2023



Über Limmex

- Die Limmex AG unterstützt Menschen mit einem erhöhten Sicherheitsbedürfnis für ein selbstbestimmtes, unabhängigeres und sicheres Leben
- Seit 2011 entwickeln und vertreiben wir Notrufgeräte für Menschen, die ein erhöhtes Sicherheitsbedürfnis haben, insbesondere ältere Personen
- Hinter der Limmex AG stehen engagierte Mitarbeitende, weitsichtige Investoren und starke Partner



Was sich seit dem letzten Zusammentreffen geändert hat

Status

- Unsere Reorganisation wurde Ende 2022 abgeschlossen
- Wir konzentrieren uns zukünftig auf eine starke Vernetzung mit Partnern in der Schweiz
- Unser Customer Service & Support wurde wesentlich ausgebaut und innerhalb der Schweiz dezentralisiert
- Aufleben alter & Aufbau neuer Partnerschaften ist bereits in vollem Gange

Weiterentwicklung unseres Angebotes

- Differenzierung der Sicherheitsangebote: Sicherheit im akuten Fall, aber auch Sicherheit zur Vermeidung von Gefahrensituationen

Positionierung Limmex: Lösungen für den akuten Notfall & die präventive Sicherheit für Menschen mit ersten Defiziten

Unser Produkt

- ✓ Lösungen bestehen aus Kombination von digitaler Intelligenz (Software) und persönlicher Interaktion (Helfer)
- ✓ Die Limmex Notrufuhr: „Schnittstelle“ zur Person, um deren Sicherheit es geht
- ✓ Die neue Limmex App: „Schnittstelle“ zu den Helfern

Sicherheit in vielen Situationen

- ✓ Sicherheit, im Notfall sofort Hilfe zu erhalten
- ✓ Sicherheit für Menschen mit Demenz
- ✓ Sicherheit bei der Verabreichung von Medikamenten
- ✓ Sicherheit zur eigenständigen sozialen Teilhabe
- ✓ Sicherheit für die schnelle Hilfe im Alltag

Unser Produkt im Detail: Stigma freies und präventives Service-Angebot



Limmex in Zukunft:

Präventive Sicherheit für Menschen mit ersten Defiziten, zugänglich und gesteuert über die neue Limmex App

- Unterschiedliche **Anknüpfungspunkte** mit dem Partnernetzwerk gegeben

Bestehende und avisierte Marktzugänge, je nach Serviceangebot

Fokus: B2B-Partnerschaften

- Dem „typischen“ Geschäftsmodell des Partners entsprechend ist der Limmex-Service auf die Bedürfnisse der Kundenbeziehungen ausgerichtet
- Das jeweilige Geschäftsmodell hat Vertriebsstrukturen, zu denen wir jeweils Kompatibilität der Limmex-Prozesse bereitstellen (Convenience für Partner)
- Partner profitieren am Servicepaket, nicht „nur“ an der Uhr

Kontakt

Dr. Johannes Lübbers
Head of Business Development

j.luebbers@limmex.com
Telefon +41 44 577 74 17

Limmex AG
Eugen-Huber-Strasse 12
8048 Zürich
Schweiz

www.limmex.com